



## Digitale Personalakten und Digital HR

Eine Lösung für die digitale Personalarbeit steht bei vielen Personalsachbearbeitern weit oben auf der Wunschliste. Den optimalen Einstieg bietet hier die digitale Personalakte, die inzwischen deutlich mehr als ein elektronisches Abbild der klassischen Personalakte ist. Gleichzeitig gewinnt das Thema Outsourcing immer stärker an Akzeptanz. So kaufen viele Personalabteilungen die Gehaltsabrechnung schon als Service ein und nutzen die damit verbundenen Vorteile: z. B. geringstmögliche Kapital- und Ressourcenbindung, optimale Kostenkontrolle sowie rechtliche Sicherheit in Form von Service-Level-Agreements. Mit diesen positiven Erfahrungen liegt es nahe, auch die digitale Personalakte auszulagern.

### Die IQAkte Personal

**Einfach. Schnell. Sicher.**

Getreu unserem Motto Einfach. Schnell. Sicher. zeichnet sich die digitale Personalakte IQAkte Personal durch hohen Bedienkomfort und optimierte Prozesse aus. Vom standortübergreifenden Zugriff, über protokollierte Bearbeitung bis zur datenschutzkonformen Langzeitarchivierung. Und das Beste dabei: Die IQAkte Personal ist in nur fünf Tagen einsatzbereit. Die wichtigsten Funktionen der digitalen Personalakte im Überblick:

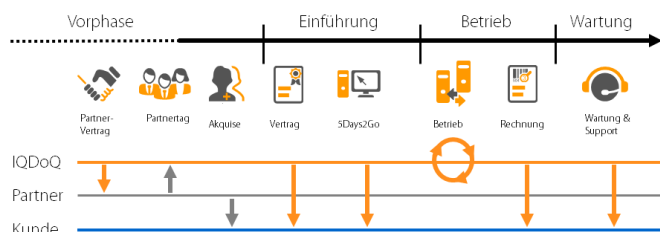


## Einfach, schnell und sicher profitieren

Genau wie die IQAkte Personal ist auch unser Partnermodell standardisiert und dennoch flexibel. Je nachdem wie viel Eigenleistung Sie erbringen können oder wollen, bieten wir Ihnen drei Varianten der Zusammenarbeit mit uns an – auch das einfach, schnell und sicher.

### Variante 1: Marketing Partner

Sie kennen Ihre Kunden und deren IT-Infrastruktur bestens und wissen, für wen digitale Personalaktenverwaltung in Frage kommt. Mit unserer Hilfe wecken Sie nicht nur den Bedarf, sondern beraten Ihre Kunden auch nutzenorientiert zum Einsatz der IQAkte Personal. Die anschließende Einführung und Wartung der Lösung erfolgt dabei durch uns.

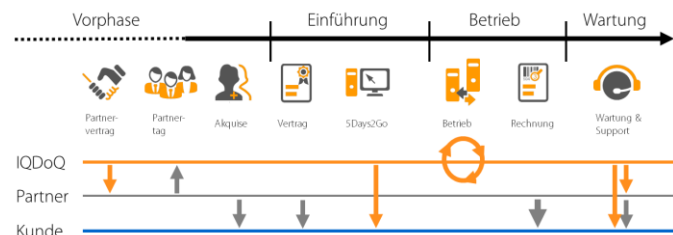


Bringen Sie uns ins Gespräch und empfehlen Sie unsere Lösung – als Vor-Ort-Installation oder in der Cloud. Dafür statten wir Sie mit unseren Infomaterialien aus, beteiligen uns an Ihren Kundenveranstaltungen und unterstützen den Vertrieb bei Ihren Interessenten. Für jeden aus Ihrem Engagement resultierenden Auftragseingang erhalten Sie Provision auf den Umsatz aus Lizenzen oder Mieten – garantiert.

### Variante 2: Reseller Partner

In dieser Variante erwerben Sie Nutzungslizenzen für die IQAkte Personal und verkaufen sie flexibel an Ihre Kunden. Nach einer Vertriebschulung liegt die Vermarktung in Ihrer Hand: von der Produktvorführung über die Preisgestaltung bis zum Vertragsabschluss. Dazu unterstützen wir Sie mit technischen Trainings, einer In-house-Lizenz der IQAkte Personal sowie Online-Anleitungen.

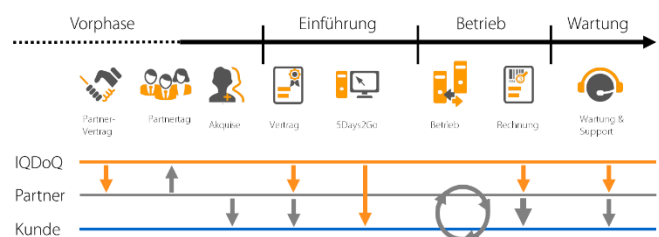
Um die kundenspezifische Einführung unserer Lösung müssen Sie sich nicht kümmern. Dies leisten wir stattdessen und Sie berechnen lediglich unseren Dienstleistungsaufwand weiter. Das fünfzügige Einführungspaket enthält: Anpassung der IQAkte Personal an individuelle Kundenbedürfnisse, Installation und Anwenderschulung. Optional richten Sie für Ihre Kunden mit einem Wartungsvertrag eine Hotline ein. Die Anfragen, die Sie nicht ad hoc beantworten können, geben Sie dann bequem als Ticket an unseren Support weiter.



### Variante 3: Operating Service Partner

Im Unterschied zum Reseller-Modell erwerben Sie in dieser Variante Nutzungslizenzen für die IQAkte Personal und vermieten diese flexibel an Ihre Kunden. Nach einer Vertriebschulung liegt die Vermarktung in Ihrer Hand: von der Produktvorführung über die Preisgestaltung bis zum Vertragsabschluss. Außerdem setzen Sie den Hosting-Betrieb der IQAkte Personal für Ihre Kunden um. Dazu unterstützen wir Sie mit technischen Trainings, einer In-house-Lizenz der IQAkte Personal sowie Online-Anleitungen.

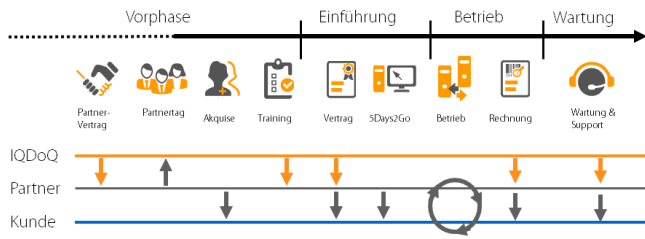
Analog zum Reseller-Modell übernehmen wir die kundenspezifische Einführung unserer Lösung und Sie berechnen lediglich unseren Dienstleistungsaufwand weiter. Für Ihre Kunden mit einem Wartungsvertrag richten Sie eine Hotline ein. Die Anfragen, die Sie nicht ad hoc beantworten können, geben Sie dann bequem als Ticket an unseren Support weiter.



Unser Staffelpreismodell für die IQAkte Personal richtet sich nach der Anzahl der Mitarbeiterakten eines Unternehmens: je mehr Akten umso günstiger die Nutzungslizenzen. Für Sie als unser Operating Service Partner gilt dagegen für alle bei Ihnen gehosteten Installationen eine additive Lizenzstaffel. Die darin enthaltenen Lizenzen verteilen Sie ganz einfach auf beliebig viele Kunden zum günstigsten Lizenzstaffelpreis. So können Sie auch kleinen Unternehmen ein attraktives Angebot machen.

### Variante 4: Full Service Partner

In dieser Variante führen Sie die IQAkte Personal selbst beim Kunden ein. Dazu erhalten Sie eine intensive Schulung, die von der Prozessberatung bis zur Installation alle Aspekte der Einführung digitaler Personalakten beinhaltet.



Wir vermitteln Ihnen darin nicht nur unser schnelles Einführungskonzept 5Days2Go, sondern auch wie Sie mit der Designkomponente der IQAkte Personal die

### Für alle Partner – der Partnertag der IQDoQ

Bei unserem jährlich stattfindenden Partner- und Kundentag stellen wir Ihnen aktuelle Produktentwicklungen vor. Außerdem können Sie sich

### Scannen – leicht gemacht

Auch für die Übernahme von bestehenden Papierakten bietet die IQAkte Personal eine schnelle und einfache Lösung. Mit Hilfe von automatisch erstellten Trennblättern lassen sich die Bestandsakten stapelweise einscannen. Dabei sorgen die Trennblätter dafür, dass die eingescannten Dokumente automatisch richtig zugeordnet werden. In welcher Tiefe die erste Zuordnung erfolgt und damit auch wie viel Vorbereitungsaufwand nötig ist, kann kundenindividuell entschieden werden.

### Ihre Vorteile

- Sie bieten Ihren Kunden das intuitivste Werkzeug am Markt für qualitatives Personalmanagement.
- Sie erhalten garantierte Provisionen als unser Marketing Partner.
- Als Service Partner nutzen Sie bestehende Infrastrukturen für innovative Dienste.
- Sie erweitern Ihr Produktportfolio bei bestehenden Kunden und gewinnen neue Kunden in einem Wachstumssegment.
- Sie werben mit unseren Referenzen in den Marktsegmenten Gesundheitswesen, öffentliche Auftraggeber, Medienunternehmen, Logistik, Einzelhandels-Filialisten, ... sowie unseren anpassbaren Infomaterialien.
- Sie sichern sich und Ihren Kunden Preisvorteile durch ein additives Lizenzmodell.

Sie möchten mehr erfahren und die IQAkte Personal von IQDoQ live erleben? Kontaktieren Sie uns!

IQDoQ GmbH  
Theodor-Heuss-Straße 59  
61118 Bad Vilbel  
[www.iqdoq.de](http://www.iqdoq.de)




**Ihre Ansprechpartnerin:**  
**Martina Brehm**  
Senior Sales & Partner Executive  
Rufen Sie mich an  
**+49 6101 65638-03**  
Oder schreiben Sie mir  
[vertrieb@iqdoq.de](mailto:vertrieb@iqdoq.de)