



Mitarbeiter Tele Sales (m/w) (Teilzeit: halbtags) Standort Bad Vilbel

IQDoQ ist als 100%-iges Tochterunternehmen der MATERNA Unternehmensgruppe für die Themenbereiche Enterprise-Content-, Dokumenten- und Output-Management sowie elektronische Archivierung verantwortlich tätig. Als erfolgreicher Anbieter mit langjährigem Know-how im Dokumenten-Management bietet IQDoQ ein umfassendes Produkt- und Lösungsportfolio im Bereich dokumentengestützter Prozesse an. Für diese Aufgabe suchen wir noch Ihre tatkräftige Unterstützung!

Ihre Aufgaben:

- Per Telefon sind Sie verantwortlich für die Marktanalyse und Kundenqualifizierung und vereinbaren Termine für unsere Vertriebsmitarbeiter im Außendienst.
- Sie unterstützen unser Vertriebsteam bei der Neukundengewinnung.
- Sie überzeugen Kunden von unseren Produkten und Dienstleistungen.
- Sie pflegen unsere umfangreichen Kundendatenbanken.
- Sie qualifizieren Leads und Kundenanfragen.

Ihr Profil:

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung oder Ihr Hochschulstudium mit gutem Erfolg abgeschlossen oder bringen gleichwertige in der Praxis erworbene Kenntnisse und Erfahrungen im Vertrieb und/oder der Telefonakquise ein.
- Sie sind kontaktfreudig, ehrgeizig, zielorientiert, verfügen über gute kommunikative Fähigkeiten und verstehen es am Telefon zu überzeugen.
- Idealerweise bringen Sie Erfahrungen im Bereich der Outbound-Telefonakquise mit und können sicher mit MS-Office und CRM-Systemen (ACT) umgehen.

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgabe in einem zukunftsorientierten Arbeitsumfeld mit hoher Eigenverantwortung. Wenn Sie eine Tätigkeit in einem dynamischen, hochmotivierten Team mit viel Freiraum für selbständiges Arbeiten suchen, dann sollten Sie diese Herausforderung annehmen.

Bitte richten Sie Ihre vollständige, schriftliche Bewerbung an:
**IQDoQ GmbH, Frau Kerstin Adam,
Theodor-Heuss-Straße 59, 61118 Bad Vilbel
oder per E-Mail an: personal@iqdoq.de**